

BUSINESS LAB VILAFRANCA

Participa en el Programa Business Lab Vilafranca i rebràs formació, coaching i assessorament empresarial individualitzat.

Adreçat a persones emprenedores que vulguin impulsar una idea de negoci.

Totes les sessions del programa es faran en **format presencial** i conduïdes per persones expertes en competències empresarials, habilitats personals i coaching personal.


Inici: 2 de febrer de 2022

100% SUBVENCIONAT

INSCRIPCIÓ GRATUÏTA:

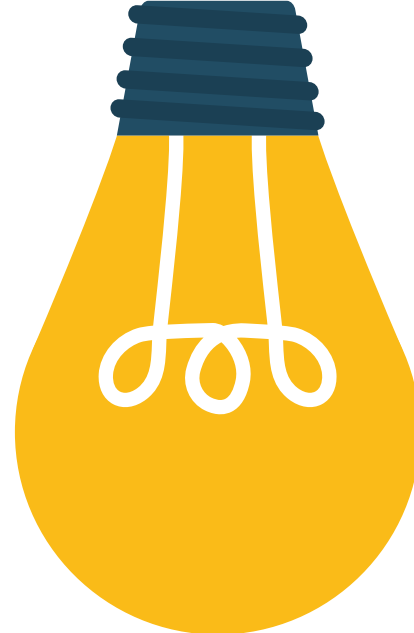
promocioeconomica.vilafranca.cat

MÉS INFORMACIÓ

 93 817 11 69

 promocioeconomica@vilafranca.cat

 promocioeconomica.vilafranca.cat



BUSINESS LAB VILAFRANCA

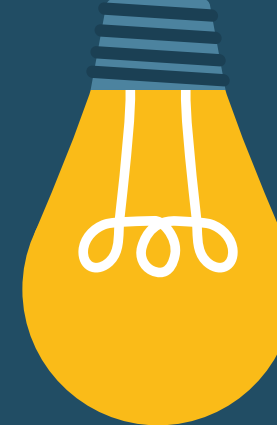
Col·labora



Amb el suport



Organitza



6a Edició

BUSINESS LAB VILAFRANCA

Programa per impulsar la teva idea de negoci

Inici: 2 de febrer de 2022

Horari: Matins a partir de les 9.30h

100% SUBVENCIONAT

INSCRIPCIÓ GRATUÏTA:

promocioeconomica.vilafranca.cat



**AJUNTAMENT
VILAFRANCA
DEL PENEDÈS**



BIOSPHERE certified destination

FASE 1. MODEL DE NEGOCI (30h)

Taller 1. Generació d'idees de negoci

Benvinguda i presentació del programa.
Tendències del mercat i benchmarking.
Conèixer diferents eines i estratègies per generar idees per emprendre.

Dates: 2 i 4 de febrer de 2022.

De 9.30 a 12.30h (6 hores)

Expert : **Marc Fernàndez**

Taller 2. Model de negoci amb l'eina Canvas

Cada persona participant treballarà la viabilitat de la idea de negoci i elaborarà el model de negoci.

Dates: 9, 11, 16, 18 i 23 de febrer de 2022.

De 9.30 a 12.30h (15 hores)

Expert : **Marc Fernàndez**

Taller 3. Preparació d'una presentació Elevator pich

Aprendre a presentar la idea de negoci viable amb la tècnica de presentació Elevator pich.

Dates: 25 de febrer i 2 de març de 2022.

De 9.30 a 12.30h (6 hores)

Expert: **Marc Fernàndez**

ATENCIÓ:

Les persones participants disposaran de 2 hores d'acompanyament individual per treballar el seu projecte empresarial.

PRESENTACIÓ DE LA IDEA DE NEGOCI amb la tècnica de l'Elevator pich davant d'un Equip Avaluador que seleccionarà un mínim de 6 projectes que passaran a les següents fases.

Divendres 4 de març de 10 a 13h.

FASE 2. HABILITATS PERSONALS (16h)

Taller 1. Lideratge i gestió d'equips

Desenvolupar el lideratge i les habilitats en la conducció i gestió de grups i de col·laboradors.

Dates: 9 i 11 de març de 2022.

De 9.30 a 13.30h (8 hores)

Expert : **Marc Fernàndez**

Taller 2. Negociació i gestió de conflictes

Negociació efectiva.

Conèixer com es generen els conflictes i com es poden gestionar.

Dates: 16 i 18 de març de 2022.

De 9.30 a 13.30h (8 hores)

Expert : **Marc Fernàndez**

Sessions de coaching

10 hores de coaching grupal per treballar les emocions i incrementar el potencial de l'equip per aconseguir millors resultats que facilitin possibles col·laboracions.

70 hores de coaching personal per enfortir les habilitats personals de cada participant.

Dates coaching grupal: 7 i 22 de març i 8 d'abril de 2022.

Inici: 9.30h

Experta: **Eva Aguilar**

FASE 3. COMPETÈNCIES EMPRESARIALS (24h)

Taller 1. Pla de màrqueting

Client, mercat, comunicació, procés de compra, accions de màrqueting, pla de mk digital, preu i pressupost.

Dates: 14, 21 i 28 de març i 4 d'abril de 2022.

De 9.30 a 12h (10 hores)

Experta: **Helena Batlle**

Taller 2. Gestió comercial i tècniques de venda

Com fer un pla de vendes i tècniques de venda.

Dates: 25 de març de 2022.

De 9.30 a 13.30h (4 hores)

Expert : **Marc Fernàndez**

Taller 3. Pla econòmic i financer

Què és? Estructura i continguts del pla econòmic i financer. Recursos i eines d'elaboració.

Dates: 30 de març, 6 i 20 d'abril de 2022.

Inici: 9.30h (10 hores)

Expert : **Xavier Lozano**

100 hores d'assessorament empresarial per acompanyar en la validació del projecte empresarial al mercat.

