



CATEGORIA MILLOR IDEA DE NEGOCI

Les qüestions que heu de respondre per presentar la vostra idea de negoci són les següents:

1. QUÈ OFERIM?

Explica la teva idea de negoci. Pots ajudar-te fent-te les següents preguntes:

1. Quin és el servei o producte que ofereixes? Quines característiques té?
2. Per a què serveix? Quines necessitats cobreix?
3. Quina innovació i/o diferència presenta respecte a productes que ja hi ha al mercat?
4. Per què creus que te'l compraran?

2. QUI SERÀ EL MEU CLIENT?

Explica a qui va dirigit el producte o servei. Pots ajudar-te fent-te les següents preguntes:

1. Qui és el nostre client/consumidor potencial
2. Quines característiques té (edat, sexe, costums, ...)?

3. COM DONARÉ A CONÈIXER EL MEU PRODUCTE O SERVEI?

Indica quins canals de comunicació utilitzaràs i el missatge que vols fer arribar al públic objectiu.

4. PER QUIN CANAL ARRIBARÀ EL MEU PRODUCTE O SERVEI AL CLIENT?

Indica el canal de distribució del producte o servei. On es vendrà?

5. PREU

Explica a quin preu vendràs el teu producte o servei. Pots ajudar-te fent-te les següents preguntes:

1. Quant costa fabricar el producte o prestar el servei (cost unitari)?
2. Quant et sembla que estarà disposat a pagar el client pel teu producte o servei?
3. A quin preu (unitari) vendràs el teu producte o servei? Per què?