

FORMACIÓ Promoció Econòmica 2022

Fem CONSOLIDACIÓ

Vens al preu que has de vendre?

Adreçat a

Persones empresàries o responsables comercials, CEO i persones responsables de botigues que volen posar en marxa noves polítiques de preus i millorar l'experiència del client a través d'unes bones polítiques de preus.

Objectius i metodologia

- Analitzar els productes i serveis dels participants i treballar amb ells si el preu que posen en el mercat és l'adequat.
- Treballar amb diferents mètodes de polítiques de preus que permetin maximitzar la quota de mercat, el marge de benefici i millorar l'experiència del client.

Teòrica i pràctic. Es donarà una base teòrica de coneixement per després aplicar-ho als propis negocis dels participants. Tot a través d'exercicis i dinàmiques.

Continguts

Sessió 1

- 1- Què és el preu?
- 2- Factor subjectiu i objectiu del preu.
- 3- El preu i el client.
- 4- Què busquem amb el preu?
- 5- Factors claus que influeixen en el preu.

Sessió 2

- 1- Les fases d'un producte/ servei i el seu preu.
- 2- Posicionament un producte/ servei segons el preu i altres variables.
- 3- Les estratègies de preu en el cicle de la vida del producte o el servei.
- 4- Estratègies promocionals.

Sessió 3

- 1- Estratègies de preu respecte la competència.
- 2- Estratègies de preus psicològics.
- 3- Els mètodes per fixar els preus: Percebuts en el mercat, segons els costos i la rendibilitat exigida.
- 4- Desenvolupament polítiques globals de preus i productes: On guanyo, on vull perdre i els seus motius.
- 5- Definint l'experiència que vull dels meus clients i com implementar les noves polítiques de preu.
- 6- 5 errors a evitar i 5 accions a implementar quan es posen en marxa noves polítiques de preus.

Calendari

Els dilluns 3 i 10 i 17 d'octubre de 2022 de 9.30 a 13.30h (12 hores).

L'acció formativa s'impartirà en presencial a les instal·lacions del Centre Àgora, Pl. Àgora, 1 de Vilafranca del Penedès (Polígon Domenys II). Les aules del Centre Àgora compleixen la normativa sanitària vigent.

- ✚ **Acció formativa impartida per Sergi Jiménez** de l'empresa Society and Neurobusiness Experience, SL. Empresa especialitzada en el desenvolupament del negoci, persones i territori a través de projectes i formacions. Més informació a www.societatempresa.com

A tenir en compte

- Aquesta activitat formativa **que té un cost** està 100 % subvencionada per l'Ajuntament de Vilafranca del Penedès i la Diputació de Barcelona.
- Per participar cal fer la inscripció a l'enllaç
 - [Inscripció](#)
- Les persones inscrites que no puguin participar hauran d'informar amb antelació a la data d'inici de l'acció formativa enviant un mail a:
 - njust@vilafranca.cat o promocioeconomica@vilafranca.cat
 - Per Whatsapp al mòbil 683511245

Més informació i inscripcions

Tel. **93 817 11 69**

Web <https://promocioeconomica.vilafranca.cat/formacio>